

Brexit: zes knelpunten voor bedrijf bij een no deal

Als het VK de Europese Unie per 29 maart 2019 verlaat, gelden vanaf 29 maart de basisregels van de Wereldhandelsorganisatie (WTO). In feite is het VK dan een zogeheten 'derde land'. Als ondernemer krijg je dan bijvoorbeeld te maken met:

1. Hoge importheffingen

In een no deal-scenario maakt het VK geen deel meer uit van de interne markt en de douane-unie. Het VK wordt dan een 'derde land' waarmee geen handelsafspraken zijn gemaakt. Voor goederen die je in- of uitvoert, betaal je dan dezelfde heffingen als ondernemers uit andere landen waarmee geen extra afspraken zijn gemaakt. Deze heffingen zijn per product bepaald en kunnen fors zijn. Een overzicht vind je op de site van de [WTO](#).

2. Andere btw-procedures

Ook de procedures voor btw zullen bij een no deal veranderen. Neem daarvoor gerust contact met ons op en/of laat je informeren via de site van de Belastingdienst.

3. De meest vergaande douaneprocedures

Je krijgt bij een no deal veel meer met de Douane te maken dan voorheen als je zakendoet met het VK. De Douane heeft daarom een [stappenplan](#) ontwikkeld dat inzichtelijk maakt wat je moet doen. Zorg bijvoorbeeld dat je tijdig een [EORI-nummer](#) hebt.

4. Veranderingen voor certificaten en intellectueel eigendom

Na de Brexit kunnen intellectuele eigendomsrechten vervallen in het VK. En certificaten moeten worden omgezet naar een EU-keuringsinstantie. Via de [Brexit Impact Scan](#) krijg je informatie over wat voor welk certificaat geldt.

5. Verlies van markttoegang

Voor diensten gelden bij een no deal de afspraken uit de General Agreement on Trade in Services (GATS). Dit kan mogelijk betekenen dat je straks geen diensten meer kunt aanbieden of afnemen op de Britse markt. Ga vast na wat dit voor jouw onderneming kan betekenen en wat je alternatieven zijn.

6. Registratie Britse werknemers

Heb je Britse werknemers in dienst? Zij moeten in elk geval voor 29 maart 2019 staan ingeschreven bij de Basisregistratie Personen in hun gemeente. Leg daarvoor nu al contact met de IND.

Tip

Misschien doe je zelf niet rechtstreeks zaken in of met het VK, maar uw toeleveranciers of afnemers wel. Ga tijdig met hen in gesprek over wie welke verantwoordelijkheid neemt in welk Brexit-scenario. Eventuele risico's hoeven immers niet allemaal bij één partij te liggen.